

9 CONSEJOS PARA EL TRADING, Parte 1

Como ya hemos comentado anteriormente, en el trading si nos dejamos llevar por nuestras emociones el resultado puede ser desastroso. Lo que aquí voy a comentar son algunos consejos para desarrollar un método de trading que nos lleve a dejar nuestras emociones a un lado a la hora de operar en bolsa. El mayor enemigo para el éxito en el trading no es el mercado, eres TÚ.

1. Ten en cuenta todas las posibilidades

Para conseguir una correcta mentalización personal en tu trading diario es importante valorar todas las posibilidades que pueden aparecer tras dar la primera orden al mercado; debes estar preparado ante cualquier situación que pueda afectar a tu operativa y a tu estado de ánimo frente a la misma.

Lo importante es el resultado de la estrategia de trading a largo plazo, sin dejarnos afectar por las diferentes pérdidas o ganancias que se produzcan en el corto plazo. Las pérdidas son algo inevitable en el trading; un buen trader no teme a las pérdidas, sino que aprende de ellas.

El trading diario necesita de un método selectivo y paciente; se tiene que ser práctico y no querer ser el más listo del mercado. Tienes que centrarte en la calidad de cada operación de trading y no en la cantidad de operaciones, lo importante es ser consistente con tu sistema y no buscar la “superoperación” que te hace millonario.

2. Desarrolla tu método de trading y mantente fiel a él

Un buen trader tiene su método o sistema para decidir cuándo comprar o cuando vender un determinado valor, y se mantiene fiel al mismo rigurosamente; no se centra en las pérdidas o ganancias de una determinada operación, sino en la evolución en el largo plazo de la estrategia que están siguiendo.

Como en cualquier negocio, sólo si sigo una estrategia determinada podré valorar si es productiva o no y podré hacer las correcciones que creas oportunas. Si vas cambiando tu

estrategia cada poco tiempo o no tienes una estrategia constante no podrás valorar tu operativa y saber en que te has equivocado o en qué has acertado.

Al final, un buen trader no es aquel que consigue más beneficio en unas pocas operaciones; está persona simplemente ha sido afortunada. Un buen trader se mantiene fiel a su estrategia en la que valora una alta probabilidad de aciertos, un correcto money management, y una prueba con datos históricos de que el sistema funciona en el largo plazo.

3. Saber cuándo operar y cuando no operar

Un trader de éxito sabe cuándo debe de operar: cuando su sistema o método le dice que tiene que operar. Esto parece un poco obvio pero es el primer fallo que cometemos en nuestro trading diario al dejarnos llevar por la avaricia y el miedo (como comentábamos en nuestro artículo anterior).

Es difícil mantenerse fiel a un sistema que te ha metido en una operación perdedora, pero es importante que seas consistente para poder valorar posteriormente en que te has equivocado o en qué puedes mejorar este sistema.

Es más, un buen sistema no te tendrá en pérdidas mucho tiempo ya que todo buen sistema debe tener un stop-loss definido y ajustado. Lo difícil muchas veces es ejecutar ese stop-loss y salirnos de una operación en pérdidas ante la esperanza de un posterior repunte en la dirección correcta que habíamos pensado en un principio.

Continuará...

Saúl Sala
Certified Financial Technician (CFTe)
www.analisistecnicoakraborta.com



Por Saúl Sala Peñalver.
www.analisistecnicoakraborta.com
Profesor de **FUNDESEM**